

Existenzgründer- und Praxisabgebtag am 5. November 2022. Themen und Referenten.

Existenzgründer und Praxisabgeber

9:15 Uhr	Begrüßungskaffee/Come together
9:45 – 10:00 Uhr	Begrüßung/Einführung in den Tag Dr. Jochen Kriens, KV Hamburg, und Marco Lindenberg, apoBank Hamburg
10:00 - 10:15 Uhr	Impulsvortrag: Vorteile und Chancen der Niederlassung Referent: Dr. Dirk Heinrich, Vorsitzender der Vertreterversammlung der KV Hamburg und Bundesvorsitzender Virchow-Bund
10:15 - 10:45 Uhr	Interview mit einem Gründer/einer Gründerin
10:45 – 11:20 Uhr	Vertragsärztliche Rahmenbedingungen Praxisabgabe Referent: Lubomira Papke, Abteilung Arztregister, Kassenärztliche Vereinigung Hamburg <ul style="list-style-type: none"> • Erste Schritte in Richtung Zulassung - Voraussetzungen für eine Niederlassung als Vertragsarzt • Formen der Niederlassung (Berufsausübungsgemeinschaft, Jobsharing, Anstellung) • Praxisabgabeverfahren step-by-step: Was ist wann zu tun? • Zulassungsrechtliche Bedingungen
11:20 - 11:25 Uhr	Pause
11:25 - 12:00 Uhr	Das Vergütungssystem in der vertragsärztlichen Versorgung – Praxiserfolg erkennen, verstehen und optimieren Referentin: Yvonne Büttner, Honorarabteilung, Kassenärztliche Vereinigung Hamburg <ul style="list-style-type: none"> • Zentrale Fragestellungen: Wie gelangt das Geld von den Krankenkassen zum Arzt? Was sollte dabei für eine erfolgreiche Existenzgründung bzw. Praxisabgabe beachtet werden? • Leistungsabrechnung (EBM), Verträge der KVH • Honorarverteilung (HVM), Honorarvereinbarung • Honorarbestandteile (MGV, EGV)

Praxisgründer

12:00 – 12:30 Uhr	Marketing Referenten: Natascha Hennings und Kai Schierhorn So machen Sie Ihre Praxis fit für den Wettbewerb! Wie funktioniert erfolgreiches Marketing? <ul style="list-style-type: none"> • Corporate Identity – Aufbau einer Praxis-CI • Corporate Design – Die Praxis einheitlich in Szene setzen • Online-Marketing – Das sollte die Homepage alles können • Suchmaschinenmarketing – SEO-Optimierung, Adwords-Kampagnen, Social Media
-------------------	--

12:30 – 12:45 Uhr	Mentoring Referent: Dr. Tobias Jacob, Ärztetz Hamburg
-------------------	---

Praxisabgeber

12:00 – 12:45 Uhr	OptiPrax die innovative Praxisberatung Referent: Oliver Schmidt, Berater selbständige Heilberufe <ul style="list-style-type: none"> • Praxiswertschätzer – was ist ein marktgerechter Preis für eine Praxis? • Wie steht Ihre Praxis im Vergleich zu anderen vergleichbaren Praxen in Hamburg (Benchmark) da? • Welchen Optimierungsbedarf gibt es und wir können Sie diesen umsetzen?
-------------------	--

Existenzgründer und Praxisabgeber

12:45 – 13:35 Uhr Mittagspause

Praxisgründer

13:35 – 14:20 Uhr

Juristische Aspekte

Referent: Dr. Rudolf Fürstenberg, Rechtsanwalt,
Praxisrecht - Dr. Fürstenberg & Partner

- Voraussetzungen der Niederlassung
- Aktuelle Tendenzen im Gesundheitswesen
- Praxisübernahme und Praxisneugründung
- Formen (zahn)ärztlicher Zusammenarbeit
- Berufsausübungsgemeinschaft, MVZ, Praxisgemeinschaft, Job Sharing
- Unterschied: Partner vs. angestellter Arzt
- Teilzulassung, Filialbildung, Time-Sharing:
- Praxis/Krankenhaus

14:20 – 15:05 Uhr

Wie finde ich die richtige Praxis?

Referenten: Marco Lindenberg,
Filialleiter Private Banking HH
Oliver Schmidt, Berater selbständige Heilberufe

- Praxisbörse der apobank
- Gründungsberatung apobank
- Was muss ich finanziell bei der Praxisgründung beachten?
- Unterstützung bei der Existenzgründung

15:05–15:20 Uhr Pause

15:20 – 16:05 Uhr

Betriebswirtschaftliche und steuerliche Aspekte

Referent: Jens Witte, Steuerberater,
Witte & Rühl

- Vor- und Nachteile einzelner Finanzierungsformen
- INKO-Berechnung zur Existenzsicherung
- Liquiditätssteuerung
- Betriebswirtschaftliche Kennziffern
- Die richtigen Abschreibungs- und Investitionsstrategien
- Steuerliche Gestaltungen
- Altersvorsorge: „früh übt sich“

Praxisabgeber

13:35 – 14:20 Uhr

Betriebswirtschaftliche und steuerliche Aspekte

Referent: Jens Witte, Steuerberater,
Witte & Rühl

- Steuerliche Aspekte der Praxisveräußerung
- sog. halber Steuersatz und Freibetragsregelung
- Wahl des optimalen Abgabzeitpunktes
- Der materielle und ideelle Praxiswert - Berechnungsbeispiele für die Kaufpreisfindung
- Die Praxisabgabe unter nahen Angehörigen: Entgeltlich oder unentgeltlich?
- Fußangeln und Fallstricke
- Intelligente Vermögensanlage

14:20 – 15:05 Uhr

Juristische Aspekte

Referent: Dr. Rudolf Fürstenberg, Rechtsanwalt,
Praxisrecht - Dr. Fürstenberg & Partner H

- Vorbereitung und Ablauf einer Praxisübertragung
 - Sonderfall: gesperrte Planungsbereiche
 - Übergangsgemeinschaften/Verkauf und weitere Mitarbeit
 - Wichtige Inhalte eines Kaufvertrages
 - Arbeitsverträge, Mietverträge, Patientenkartei etc.
 - Verzicht zugunsten einer Anstellung in Praxis oder MVZ
- Teilverkauf der Praxis

15:05–15:20 Uhr Pause

15:20 – 16:05 Uhr

Wie finde ich den richtigen Nachfolger?

Referenten: Marco Lindenberg,
Filialleiter Private Banking HH
Oliver Schmidt, Berater selbständige Heilberufe

- Praxisbörse der apoBank
- Abgabeberatung der apoBank
- Ihre Ruhestandsplanung – sicher in die Rente

Existenzgründer und Praxisabgeber

16:05–16:30 Uhr gemeinsame Verabschiedung aller Teilnehmer