

Existenzgründer- und Praxisabgebtag.

Themen und Referenten.

Existenzgründer und Praxisabgeber

- 9:15 Uhr **Begrüßungskaffee/Come together**
- 9:45–10:00 Uhr **Begrüßung/Einführung in den Tag**
Dr. Jochen Kriens, KV Hamburg, und Björn Döring, apoBank Hamburg
- 10:00–10:15 Uhr **Impulsvortrag: Vorteile und Chancen der Niederlassung**
Referent: Dr. Dirk Heinrich
Vorsitzender der Vertreterversammlung der KV Hamburg und
Bundesvorsitzender NAV-Virchow-Bund
- 10:15–11:15 Uhr **Marktkonforme Praxisbewertung**
Referent: Dipl.-Kfm. Frank Boos
Öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für Bewertung von Unternehmen
und Praxen im Gesundheitswesen, Betriebsanalysen und Betriebsunterbrechungsschäden
- 11:15–12:00 Uhr **Vertragsärztliche Rahmenbedingungen bei der Niederlassung und Praxisabgabe**
Referentin: Barbara Radke
Abteilung Arztregister, Kassenärztliche Vereinigung Hamburg
- Erste Schritte in Richtung Zulassung - Voraussetzungen für eine Niederlassung als Vertragsarzt
 - Formen der Niederlassung (Berufsausübungsgemeinschaft, Jobsharing, Anstellung)
 - Praxisabgabeverfahren step-by-step: Was ist wann zu tun?
 - Zulassungsrechtliche Bedingungen
- 12:00–12:30 Uhr **Das Vergütungssystem in der vertragsärztlichen Versorgung –
Praxiserfolg erkennen, verstehen und optimieren**
Referentin: Yvonne Büttner
Honorarabteilung, Kassenärztliche Vereinigung Hamburg
- Zentrale Fragestellungen: Wie gelangt das Geld von den Krankenkassen zum Arzt?
Was sollte dabei für eine erfolgreiche Existenzgründung bzw. Praxisabgabe beachtet werden?
 - Leistungsabrechnung (EBM), Verträge der KVH
 - Honorarverteilung (HVM), Honorarvereinbarung
 - Honorarbestandteile (MGV, EGV)
- 12:30–13:15 Uhr **Pause**
-
-

Teil I – Praxisgründer

13:15–14:15 Uhr

Juristische Aspekte

Referent: Theo Sander,
Rechtsanwalt,
IWP – Institut für Wirtschaft und
Praxis Bicanski GmbH

- Voraussetzungen der Niederlassung
- Aktuelle Tendenzen im Gesundheitswesen
- Praxisübernahme und Praxisneugründung
- Formen (zahn)ärztlicher Zusammenarbeit.
- Berufsausübungsgemeinschaft, MVZ, Praxisgemeinschaft, Job Sharing
- Unterschied: Partner vs. angestellter Arzt
- Teilzulassung, Filialbildung, Time-Sharing: Praxis/Krankenhaus

14:15–15:15 Uhr

Betriebswirtschaftliche und steuerliche Aspekte

Referent: Prof. Dr. Vlado Bicanski,
Rechtsanwalt und Steuerberater,
IWP – Institut für Wirtschaft und
Praxis Bicanski GmbH

- Vor- und Nachteile einzelner Finanzierungsformen
- INKO-Berechnung zur Existenzsicherung
- Liquiditätssteuerung
- Betriebswirtschaftliche Kennziffern
- Die richtigen Abschreibungs- und Investitionsstrategien
- Steuerliche Gestaltungen
- Altersvorsorge: „früh übt sich“

15:15–15:30 Uhr **Pause**

15:30–16:30 Uhr

Wie finde ich die richtige Praxis?

Referent: Björn Döring,
Teamleiter Berater selbständige Heilberufe,
Deutsche Apotheker- und Ärztebank eG,
Filiale Hamburg

- Praxisbörse der apoBank
- Investitions- und Kostenberatungsprogramm (INKO)

Teil II – Praxisabgeber

13:15–14:15 Uhr

Betriebswirtschaftliche und steuerliche Aspekte

Referent: Prof. Dr. Vlado Bicanski,
Rechtsanwalt und Steuerberater,
IWP – Institut für Wirtschaft und
Praxis Bicanski GmbH

- Steuerliche Aspekte der Praxisveräußerung
- sog. halber Steuersatz und Freibetragsregelung
- Wahl des optimalen Abgabzeitpunktes
- Der materielle und ideelle Praxiswert - Berechnungsbeispiele für die Kaufpreisfindung
- Die Praxisabgabe unter nahen Angehörigen: Entgeltlich oder unentgeltlich?
- Fußangeln und Fallstricke
- Intelligente Vermögensanlage

14:15–15:15 Uhr

Wie finde ich den richtigen Nachfolger?

Referent: Björn Döring,
Teamleiter Berater selbständige Heilberufe,
Deutsche Apotheker- und Ärztebank eG,
Filiale Hamburg

- Praxisbörse der apoBank
- Vermögensplanung für den Ruhestand
- Investitions- und Kostenberatungsprogramm (INKO)

15:15–15:30 Uhr **Pause**

15:30–16:30 Uhr

Juristische Aspekte

Referent: Theo Sander,
Rechtsanwalt,
IWP – Institut für Wirtschaft und
Praxis Bicanski GmbH

- Vorbereitung und Ablauf einer Praxisübertragung
- Sonderfall: gesperrte Planungsbereiche
- Übergangsgemeinschaften/Verkauf und weitere Mitarbeit
- Wichtige Inhalte eines Kaufvertrages
- Arbeitsverträge, Mietverträge, Patientenkartei etc.
- Verzicht zugunsten einer Anstellung in Praxis oder MVZ
- Teilverkauf der Praxis

Existenzgründer und Praxisabgeber

16:30–16:45 Uhr **gemeinsame Verabschiedung aller Teilnehmer**