

Existenzgründer- und Praxisabgebtag.

Themen und Referenten.

Existenzgründer und Praxisabgeber

- 9:30 Uhr **Begrüßungskaffee/Come together**
- 10:00–10:15 Uhr **Begrüßung/Einführung in den Tag**
Dr. Jochen Kriens, KV Hamburg, und Holger Seyfried, apoBank Hamburg
- 10:15–10:30 Uhr **Impulsvortrag: Vorteile und Chancen der Niederlassung**
Referent: Dr. Dirk Heinrich
Vorsitzender der Vertreterversammlung der KV Hamburg und
Bundesvorsitzender NAV-Virchow-Bund
- 10:30–11:10 Uhr **Vertragsärztliche Rahmenbedingungen bei der Niederlassung und Praxisabgabe**
Referentin: Barbara Radke
Abteilung Arztregister, Kassenärztliche Vereinigung Hamburg
- Erste Schritte in Richtung Zulassung - Voraussetzungen für eine Niederlassung als Vertragsarzt
 - Formen der Niederlassung (Berufsausübungsgemeinschaft, Jobsharing, Anstellung)
 - Praxisabgabeverfahren step-by-step: Was ist wann zu tun?
 - Zulassungsrechtliche Bedingungen
- 11:10–11:50 Uhr **Das Vergütungssystem in der vertragsärztlichen Versorgung –
Praxiserfolg erkennen, verstehen und optimieren**
Referentin: Yvonne Büttner
Honorarabteilung, Kassenärztliche Vereinigung Hamburg
- Zentrale Fragestellungen: Wie gelangt das Geld von den Krankenkassen zum Arzt?
Was sollte dabei für eine erfolgreiche Existenzgründung bzw. Praxisabgabe beachtet werden?
 - Leistungsabrechnung (EBM), Verträge der KVH
 - Honorarverteilung (HVM), Honorarvereinbarung
 - Honorarbestandteile (MGV, EGV)
- 11:50–12:35 Uhr **Pause**

Teil I – Praxisgründer

12:35–13:50 Uhr

Juristische Aspekte

Referent: Theo Sander,
Rechtsanwalt,
IWP – Institut für Wirtschaft und
Praxis Bicanski GmbH

- Voraussetzungen der Niederlassung
- Aktuelle Tendenzen im Gesundheitswesen
- Praxisübernahme und Praxisneugründung
- Formen (zahn)ärztlicher Zusammenarbeit.
- Berufsausübungsgemeinschaft, MVZ, Praxisgemeinschaft, Job Sharing
- Unterschied: Partner vs. angestellter Arzt
- Teilzulassung, Filialbildung, Time-Sharing: Praxis/Krankenhaus

Teil II – Praxisabgeber

12:35–13:50 Uhr

Betriebswirtschaftliche und steuerliche Aspekte

Referent: Prof. Dr. Vlado Bicanski,
Rechtsanwalt und Steuerberater,
IWP – Institut für Wirtschaft und
Praxis Bicanski GmbH

- Steuerliche Aspekte der Praxisveräußerung
- sog. halber Steuersatz und Freibetragsregelung
- Wahl des optimalen Abgabzeitpunktes
- Der materielle und ideelle Praxiswert –
Berechnungsbeispiele für die Kaufpreisfindung
- Die Praxisabgabe unter nahen Angehörigen: Entgeltlich
oder unentgeltlich?
- Fußangeln und Fallstricke
- Intelligente Vermögensanlage

13:50–14:10 Uhr **Pause**

14:15–15:00 Uhr

Betriebswirtschaftliche und steuerliche Aspekte

Referent: Prof. Dr. Vlado Bicanski,
Rechtsanwalt und Steuerberater,
IWP – Institut für Wirtschaft und
Praxis Bicanski GmbH

- Vor- und Nachteile einzelner Finanzierungsformen
- INKO-Berechnung zur Existenzsicherung
- Liquiditätssteuerung
- Betriebswirtschaftliche Kennziffern
- Die richtigen Abschreibungs- und Investitionsstrategien
- Steuerliche Gestaltungen
- Altersvorsorge: „früh übt sich“

15:00–15:45 Uhr

Wie finde ich die richtige Praxis?

Referenten: Björn Döring und Marco Lindenberg,
Teamleiter Berater selbständige Heilberufe,
Deutsche Apotheker- und Ärztebank eG,
Filiale Hamburg

- Praxisbörse der apoBank
- Investitions- und Kostenberatungsprogramm (INKO)

Welche Versicherung benötige ich wirklich?

Referent: Tobias Rubach, Bezirksdirektor,
Deutsche Ärzteversicherung

13:50–14:10 Uhr **Pause**

14:15–15:00 Uhr

Wie finde ich den richtigen Nachfolger?

Referenten: Björn Döring und Marco Lindenberg,
Teamleiter Berater selbständige Heilberufe,
Deutsche Apotheker- und Ärztebank eG,
Filiale Hamburg

- Praxisbörse der apoBank
- Vermögensplanung für den Ruhestand
- Investitions- und Kostenberatungsprogramm (INKO)

15:00–15:45 Uhr

Juristische Aspekte

Referent: Theo Sander,
Rechtsanwalt,
IWP – Institut für Wirtschaft und
Praxis Bicanski GmbH

- Vorbereitung und Ablauf einer Praxisübertragung
- Sonderfall: gesperrte Planungsbereiche
- Übergangsgemeinschaften/Verkauf und weitere Mitarbeit
- Wichtige Inhalte eines Kaufvertrages
- Arbeitsverträge, Mietverträge, Patientenkartei etc.
- Verzicht zugunsten einer Anstellung in Praxis oder MVZ
- Teilverkauf der Praxis

Existenzgründer und Praxisabgeber

15:45–16:15 Uhr **Fragerunde mit allen Referenten**

16:15–16:30 Uhr **gemeinsame Verabschiedung aller Teilnehmer**